

## NUEVO CICLO DE CURSOS DE FORMACIÓN GESTIÓN DE VENTAS

### PRÓXIMO CURSO: GESTIÓN DE VENTAS I

◆ MANTENIMIENTO DE CLIENTES.

*Comercial:* Tratamiento de tarifas y tarifas por cantidad. Tratamiento de descuentos en línea y pie de documento. Establecer condiciones especiales y cliente/artículo y cliente/familia. Posibilidad de imprimir con diferentes formatos. Consulta listado riesgo. Modificación masiva de datos

*Datos de envió:* Impresión etiquetas, representantes, valoración de albaranes.

◆ ARTICULOS. Ayuda a la codificación, Tarifas, tratamiento multicantidad, condiciones especiales, precios en moneda extranjera, control de stock y ver los diferentes criterios de valoración

◆ HERRAMIENTAS / OPCIONES.

Visión sobre los diferentes parámetros que se pueden establecer.

*Almacén:* Establecimiento decimales, almacén por división, control de la existencia

*ventas:* Actualización de condiciones, responsable obligatorio, histórico de pedidos, artículos, ofertas.

◆ GESTION DE ALMACEN. Registro de movimientos, traspaso entre almacenes, despieces, movimientos desde despiece, trazabilidad.

◆ GESTIÓN DE INVENTARIOS: creación, anotación y actualización.

Dirigido a usuarios de MTR - GESTIÓN que deseen profundizar en la utilización del programa. Se requiere, por tanto, un conocimiento mínimo en la operatoria elemental.

### DATOS DEL CURSO

LUGAR: Oficinas de MTR en Mataró

FECHA: "A concertar"

HORARIO: 9h a 13h *Se entregara documentación de soporte, Coffe Break a media mañana*

Próximos cursos: Gestión de ventas II  
Solicite información sobre el temario

### BOLETÍN DE INSCRIPCIÓN

Si desea asistir al curso, cumplimente los datos siguientes y envíe este boletín al **fax 937 589 187** o bien, llame al **teléfono 902 190 421**  
Plazas limitadas, por orden de inscripción

Nombre Empresa

---

Nombre y Apellidos

---

Fecha envió: