

NUEVO CICLO DE CURSOS DE FORMACIÓN GESTIÓN DE VENTAS

PRÓXIMO CURSO: GESTIÓN DE VENTAS II

- ◆ **GESTION DE OFERTAS:**
Creación de ofertas, Aceptación, Rechazo, motivos de rechazo,
Creación de pedidos desde ofertas
Impresión de ofertas: tipo pedido, tipo carta, envió por e-mail.
- ◆ **GESTION DE PEDIDOS:**
Creación de pedidos, Confirmados, Repasados.
Impresión de pedidos: tipo de pedido, tipo pro forma, envió por e-mail
Documentación de la expedición: Albaran, etiqueta de envió, conforme de agencia, paking list
Conceptos fijos y periódicos
Facturación anticipos
Contratos de venta
- ◆ **GESTION DE ALBARANES:**
Creación de albaranes: registro de albaranes desde pedido, Registro de albaranes sin pedido previo.
Venta Mostrador
Consulta albaranes
Avisos
- ◆ **GESTION DE LA FACTURACIÓN:**
Facturación inmediata, Facturación masiva, Facturación individual
Emisión de facturas, envió por e-mail
Estadísticas de facturación
ProOlap

Dirigido a usuarios de MTR - GESTIÓN que deseen profundizar en la utilización del programa.
Se requiere, por tanto, un conocimiento mínimo en la operatoria elemental.

DATOS DEL CURSO

LUGAR: Oficinas de MTR en Mataró

FECHA: "A concertar"

HORARIO: 9h a 13h Se entregara documentación de soporte, Coffe Break a media mañana

BOLETÍN DE INSCRIPCIÓN

Si desea asistir al curso, cumplimente los datos siguientes y envíe este boletín al **fax 937 589 187** o bien, llame al **teléfono 902 190 421**.

Plazas limitadas, por orden de inscripción

Nombre Empresa

Nombre y Apellidos

Fecha envió: